

PROGRAM SZKOLENIA

Nowa ustawa Pzp oraz elektronizacja – trener Dariusz Koba

PROGRAM SZKOLENIA	CZAS I FORMA	O CZYM BĘDĘ MÓWIĆ, CO BĘDZIEMY DYSKUTOWAĆ
Cele nowego prawa	1 wykład, dyskusja	Diagnoza: czy zgadzamy się z tym, co rząd myśli o nas? Po co nowa ustawa? – czy można równocześnie osiągnąć efektywność i przejrzystość Nowa-stara zasada efektywności – i co to zmienia? Trzeba zmienić zasady kontroli – czy Komitet da radę? Polityka zakupowa państwa a polityka zakupowa instytucji – po co i jak stworzyć taki dokument?
Analiza przedwdrożeniowa	2 wykład, dyskusja, case study	Analiza potrzeb i wymagań: 1) identyfikacja i definiowanie potrzeb 2) analiza rynku i jej narzędzia (w tym RfX) 3) szacowanie wartości – źródła informacji, orientacyjna wartość a szacowana wartość, należyta staranność 4) analiza ryzyka, matryca ryzyka, wpływ ryzyka na budżet projektu Kto powinien to robić? – wczesne zaangażowanie nabywców
Zamówienia bagatelne	1 wykład, dyskusja, ćwiczenie	Z dylematu czy obniżyć próg, czy nie urodziła się hybryda... Dlaczego zawsze byłem zwolennikiem progu 50 tys. zł Czy ogłoszenie: 1) zaprasza wykonawców do złożenia oferty 2) zaprasza wykonawców do zgłoszenia zainteresowania 3) ma charakter informacyjny Jak przekuć tę zmianę w regulamin udzielania zamówień podprogowych?
Zamówienia krajowe	1 wykład, dyskusja	Wyczekiwana procedura krajowa Tryb podstawowy w trzech wariantach: 1) a'la PN 2) a'la NzO 3) a'la DK Czy będziemy częściej negocjować? – oby, oby Nowe przesłanki NbO i WR
Dokumenty zamówienia	1 wykład, dyskusja	Nowe pojęcia: dokumenty zamówienia, warunki zamówienia Zawartość SWZ i opisu potrzeb i wymagań Nowe pojęcia: łańcuch dostaw, cykl życia i ich zastosowanie w warunkach zamówienia (można było lepiej) Przedmiotowe środki dowodowe i ich uzupełnianie Zmiany SWZ i ich ograniczenie
Kwalifikacja wykonawców	1 wykład, dyskusja	Nowe-stare pojęcie Zmiany w zakresie podstaw wykluczenia, warunki udziału Podmiotowe środki dowodowe Postkwalifikacja
Składanie ofert w formie elektronicznej, badanie i ocena ofert	1 wykład, dyskusja, prezentacja on-line	Podpisywanie ofert podpisem kwalifikowanym, zaufanym lub osobistym, weryfikacja podpisu Składanie, otwarcie ofert, związanie ofertą Rażąco niskie ceny – kilka rad dla wykonawców Nowe przesłanki odrzucenia oferty – czy nie za daleko?

		<p>Kryteria nie dające nieograniczonej swobody, czyli co?</p> <p>Wagi wyrażone za pomocą przedziału, czyli co?</p> <p>Kryteria oceny ofert – wreszcie będzie można wrócić do modelu „cena 100%”☹</p> <p>Regulacja <i>ex aequo</i> – wyjątkowo wyrafinowana</p> <p>Czy po 25 latach funkcjonowania systemu zamawiający będzie mógł unieważnić przetarg bez podania przyczyn?</p>
Szczególne instrumenty	1 wykład	<p>Zmiany w zakresie:</p> <p>1) umów ramowych</p> <p>2) konkursów – to jest rewolucja</p> <p>3) usług społecznych – druga rewolucja</p>
Umowy	2 wykład, dyskusja, case study	<p>Jak współpracować z wykonawcą nie wprowadzając zmian dla niego korzystnych – oto dylemat</p> <p>Klauzule abuzywne – krzyk rozpaczy ustawodawcy</p> <p>Klauzule obowiązkowe – kolejny krzyk...</p> <p>Analiza powdrożeniowa, czyli rachunek sumienia – niby słuszne, tylko jak sprawić, aby zamawiający był gotowy przyznać się do błędu (mam konkretne propozycje:)</p> <p>Polubowne rozstrzygnięcie sporów – czy Sąd Polubowny przy Prokuraturze Generalnej ma szansę na sukces?</p>
Inne nowości	1 wykład	Krótko o innych zmianach.

BIOGRAM TRENERA

DARIUSZ KOBA - prawnik, absolwent Instytutu Profilaktyki Społecznej i Resocjalizacji Uniwersytetu Warszawskiego, Krajowej Szkoły Administracji Publicznej oraz Europejskiej Wyższej Szkoły Prawa i Administracji w Warszawie.

Jako pierwszy (w 1995 r.) dyrektor Zespołu Szkoleń i Promocji Urzędu Zamówień Publicznych był odpowiedzialny za przygotowanie programów szkoleń, materiałów szkoleniowych i podręczników, organizowanie i prowadzenie szkoleń dla trenerów i arbitrów, koordynowanie pracy trenerów i instytucji szkoleniowych. Był ekspert ds. zamówień publicznych w Gminie Warszawa Centrum. Współzałożyciel, członek zarządu (w ostatnich latach prezes) spółek: Centrum Zamówień Publicznych oraz Forum Edukacyjne Centrum Zamówień Publicznych. Od kwietnia 2014 r. niezależny ekspert.

Od ponad 20 lat doradza i prowadzi szkolenia w zakresie szeroko rozumianej problematyki zamówień publicznych. Uczestniczył w wielu niestandardowych postępowaniach, opracował dziesiątki specyfikacji, regulaminów, analiz, napisał setki opinii, uczestniczył w dziesiątkach arbitraży itd., itp. Przeprowadził kilkaset szkoleń, w których udział wzięło kilkanaście tysięcy osób.

W latach 2017-2018 oraz od 09.2019 r. - członek Rady Zamówień Publicznych przy UZP.